**Ejercicio Crear un informe de ventas**

**Introducción**

Los informes de ventas son herramientas fundamentales para los propietarios de empresas, las partes interesadas y los responsables de la toma de decisiones. Proporcionan información esencial sobre el rendimiento de los productos o servicios de una empresa en el mercado, orientando las decisiones y dando forma a las estrategias futuras. En este ejercicio, explorará cómo puede utilizar las capacidades de visualización de datos de Power BI para crear un informe de ventas interactivo.

**Caso práctico**

Como analista de datos en Adventure Works, la creación de informes de ventas es fundamental para su función. Al analizar el rendimiento de las ventas, puede ayudar a la empresa a identificar tendencias y áreas de mejora, evaluar el rendimiento del negocio y el progreso hacia los objetivos, planificar y asignar recursos y, en última instancia, tomar decisiones basadas en datos. Supongamos que el departamento de ventas solicita un informe de ventas que demuestre los ingresos por ventas de Adventure Works a lo largo del tiempo. El conjunto de datos de ventas que utilizará para el informe consta de filas que representan una transacción con varios puntos de datos, como la **categoría del producto**, el **nombre del producto, la fecha del pedido** y el **total de ventas**.

**Instrucciones**

Descargue y abra el archivo de Power BI, *Crear un* informe de ventas.

[Create-a-sales-report](https://d3c33hcgiwev3.cloudfront.net/llkYZ2beRNWkLQuvx1-osw_26290104073441f6acf68b2588daf3e1_Create-a-sales-report.pbix?Expires=1721865600&Signature=OlyV6GPNIarS5-dXnylxztxltlGkyp073oEDkkYidbUcy-9PecGCo3eatOax~zEUJKzDC2sX~8HvSgnuZwbCyUIJGosiK4rwNPmd2he8vD75n1B4-5zOWEH0lQNTsHnoQWGcvy3j4u40yt04YU7r6hNW8jr~qJV99xX6m86ZnXI_&Key-Pair-Id=APKAJLTNE6QMUY6HBC5A" \t "_blank)

[PBIX File](https://d3c33hcgiwev3.cloudfront.net/llkYZ2beRNWkLQuvx1-osw_26290104073441f6acf68b2588daf3e1_Create-a-sales-report.pbix?Expires=1721865600&Signature=OlyV6GPNIarS5-dXnylxztxltlGkyp073oEDkkYidbUcy-9PecGCo3eatOax~zEUJKzDC2sX~8HvSgnuZwbCyUIJGosiK4rwNPmd2he8vD75n1B4-5zOWEH0lQNTsHnoQWGcvy3j4u40yt04YU7r6hNW8jr~qJV99xX6m86ZnXI_&Key-Pair-Id=APKAJLTNE6QMUY6HBC5A" \t "_blank)

**Nota:** Si su importación de datos se ha realizado correctamente, el panel **Campos** de la parte derecha de la pantalla debería listar las columnas de datos de ventas de Adventure Works como Fecha de **pedido**, Total del **pedido** y Categoría **de** producto. El panel de **Campos** lista todas sus columnas de datos de los conjuntos de datos importados. Con sus datos importados con éxito, siga las indicaciones siguientes para completar el ejercicio.

**Paso 1: Crear un gráfico de líneas para los ingresos por ventas a lo largo del tiempo**

1. En primer lugar, seleccione la página **Ingresos por** ventas a lo largo del tiempo.
2. Navegue hasta el panel **Visualizaciones** para crear un sencillo gráfico de líneas para visualizar los ingresos por ventas de Adventure Works a lo largo del tiempo. El panel se encuentra en la parte derecha de su pantalla, marcado por un icono parecido a un gráfico de barras.
3. Una vez en el panel **Visualizaciones** , busque y seleccione el icono **Gráfico** de líneas representado por una línea dentada que asciende por una cuadrícula para crear un gráfico de líneas estándar. Debería aparecer un gráfico vacío en el centro de su lienzo de Power BI.
4. Para rellenar el gráfico vacío con datos, tendrá que arrastrar y soltar los campos relevantes en las áreas del gráfico apropiadas. Para ello, busque **Fecha de pedido > Mes** en el panel **Campos**. Arrástrelo hasta el campo **Eje X** bien situado bajo el panel **Visualizaciones** .
5. Del mismo modo, busque **Total** del pedido en el panel **Campos**. Arrástrelo hasta el campo Eje **Y** . Cuando se resalte el Eje **Y**, suelte Total de **pedido** en él.

Al completar los pasos anteriores, su gráfico de líneas mostrará las ventas totales a lo largo del tiempo. **Nota:** Puede ajustar el tamaño del gráfico haciendo clic y arrastrando sus bordes.

**Paso 2: Crear un gráfico circular para las ventas por categoría de producto**

A continuación, vamos a crear un gráfico circular que visualice las ventas por categoría de producto, una valiosa herramienta para que la Adventure Works comprenda la contribución de cada categoría de producto a sus ventas totales.

1. Comience seleccionando la página Ventas **por** categoría de producto.
2. Seleccione el icono **Gráfico** circular en el panel **Visualizaciones** para empezar a crear su gráfico circular. Debería aparecer un cuadro de gráfico circular en blanco en el lienzo de su informe.
3. Para añadir datos a su gráfico circular, localice el campo Categoría de **producto** en su conjunto de datos de ventas. A continuación, seleccione y mantenga pulsado el campo Categoría de **producto** y arrástrelo hasta el cuadro **Leyenda** .
4. A continuación, localice el campo Total **del** pedido, selecciónelo y arrástrelo sobre la casilla **Valores** . **Nota**: El campo Total **del** pedido representa el importe total de las ventas de cada pedido en valor monetario (USD). Power BI suma automáticamente los totales de los pedidos para cada categoría de producto que visualice.

Llegados a este punto, debería haber creado su gráfico circular. Si pasa el ratón por encima de cada porción, aparecerá una información sobre herramientas con la cifra exacta de ventas.

**Paso 3: Crear un gráfico de barras apiladas como ventas por día de la semana**

La visualización de las ventas por día de la semana complementa la imagen más amplia de los ingresos por ventas a lo largo del tiempo, ya que facilita una toma de decisiones más precisa y basada en datos para mejorar el rendimiento empresarial. Para crear un gráfico de barras para este análisis

1. Seleccione la página **Ventas** por día de la semana.
2. Navegue hasta el panel **Visualizaciones** situado en la parte derecha de la pantalla. Seleccione el icono **Gráfico de barras apilado** . Aparecerá un cuadro de gráfico de barras en blanco en el lienzo de su informe.
3. Para añadir datos a su gráfico de barras, localice el campo **Día de la** semana del pedido en el conjunto de datos de **ventas** y arrástrelo hasta el pozo del campo **Eje Y** .
4. A continuación, localice el campo **Total** del pedido y arrástrelo hasta el pocillo del campo **Eje** X.

Tras completar estos pasos, debería tener un gráfico de barras que represente las ventas por día de la semana, donde la altura de la barra corresponda al total de ventas de ese día.

**Paso 4: Añada un visual slicer para alterar los datos y reflejar los cambios**

Las rebanadoras pueden proporcionar a Adventure Works una forma de filtrar los datos de forma interactiva, permitiendo a los interesados seleccionar uno o más elementos y filtrar el resto de visuales del informe en consecuencia. Para crear un slicer

1. Seleccione la página **Ventas por día de la** semana.
2. Navegue hasta el panel **Visualizaciones** en la parte derecha de la pantalla. Seleccione el icono **Slicer**. Aparecerá un cuadro de rebanador vacío en el lienzo de su informe.
3. Para añadir datos a su rebanadora, busque el campo **Fecha de pedido** en el conjunto de datos **Ventas** y arrástrelo al pozo **Campo**.

**Conclusión**

Como analista de datos, la información obtenida de los informes de ventas que cree en Power BI puede orientar la dirección de una empresa, dar forma a sus estrategias futuras y desempeñar un papel crucial en su éxito. Su trabajo no consiste únicamente en extraer información de conjuntos de datos, sino en conducir a empresas como Adventure Works hacia el crecimiento y el éxito.

Marcar como completo

Me gusta

No me gusta

Informar de un problema